

Índice

APRESENTAÇÃO.....	9
INTRODUÇÃO.....	11
CAPÍTULO I - CONCORRÊNCIA E EFICIÊNCIA DE PARETO	19
I.1 - Equilíbrio Competitivo.....	20
<i>I.1.1 - O Modelo de Equilíbrio Geral eo Equilíbrio Competitivo.....</i>	<i>20</i>
<i>I.1.2 - O Modelo de Equilíbrio Parcial e o Equilíbrio Competitivo.....</i>	<i>28</i>
I.2 - As Condições Marginais de Pareto e o Equilíbrio Competitivo nos Equilíbrios Geral e Parcial.....	33
<i>I.2.1 - Eficiência na Troca.....</i>	<i>34</i>
<i>I.2.2 - Eficiência Produtiva.....</i>	<i>36</i>
<i>I.2.3 - Eficiência no Mix de Produção ou na Produção Agregada: a Condição de “Alto Nível”</i>	<i>40</i>
<i>I.2.4 - Equilíbrio Competitivo, Concorrência e Ótimo Pareto no Equilíbrio Geral.....</i>	<i>42</i>
<i>I.2.5 - Eficiência de Pareto e Concorrência no Equilíbrio Parcial.....</i>	<i>50</i>
I.3 - Os Limites do Conceito da Eficiência de Pareto.....	56
I.4- Conclusões.....	62
CAPITULO II - CRITÉRIOS ALTERNATIVOS DE EFICIÊNCIA ECONÔMICA E SUAS IMPLICAÇÕES PARA AS POLÍTICAS DE DEFESA DA CONCORRÊNCIA	67
II.1 - Eficiência Econômica e Diferenciação de Produtos.....	68

II.2 - Distorções de Custos com Poder de Monopólio: Eficiência “X” e <i>Rent-Seeking</i>	76
II.3 - Eficiência Dinâmica.....	83
II.3.1 - <i>Concorrência Schumpeteriana</i>	83
II.3.2 - <i>Três Conceitos de Eficiência Dinâmica</i>	86
II.3.3 - <i>Concorrência e Eficiência Dinâmica</i>	92
II.4 - Eficiência de Custos de Transação.....	99
II.5 - Conclusões.....	108
CAPÍTULO III - BEM ESTAR SOCIAL, DISTRIBUIÇÃO DE RENDA E EFICIÊNCIA ECONÔMICA	113
III.1 - Bem Estar Social e Política Econômica.....	114
III.2 - Bem Estar Social Sem Julgamento de Valor: Eficiência de Pareto e Princípio da Compensação.....	119
III.2.1 - <i>O Paradoxo de Scitovsky e o Critério de Little</i>	125
III.2.2 - <i>Excedente de Marshall, Variação Compensadora e Variação Equivalente</i>	131
III.2.3 - <i>Agregação do Excedente: o Paradoxo de Broadway e Comparação Interpessoal de Utilidade</i>	141
III.3 - Comparação Interpessoal e Função de Bem Estar Social.....	147
III.4 - Conclusões.....	156
CAPÍTULO IV - OBJETIVOS DA POLÍTICA DE DEFESA DA CONCORRÊNCIA: OS CRITÉRIOS DE EFICIÊNCIA E DISTRIBUTIVO NO DEBATE NORMATIVO NO PLANO ECONÔMICO	161
IV.1 - Eficiência Econômica, Distribuição de Renda e Análise Antitruste.....	162

<i>IV.1.1 - Análise Antitruste, Distribuição de Renda e Eficiência Potencial de Pareto no Equilíbrio Parcial.....</i>	162
<i>IV. 1.2 - Eficiência Produtiva, Eficiência na Produção Agregada e Eficiência Potencial de Pareto: O Trade-off Tradicional.....</i>	168
<i>IV.1.3 - Eficiência Econômica e Distribuição de Renda: a Abordagem do “Price-Standard” e o Critério de Little.....</i>	183
IV.2 - Os Objetivos das Políticas de Defesa da Concorrência: a Escola de Harvard e a Escola de Chicago.....	189
<i>IV.2.1 - A Escola de Harvard, o Modelo ECD e a Eficiência na Produção Agregada.....</i>	190
<i>IV.2.2 - A Escola de Chicago e a Maximização da Eficiência (Potencial) de Pareto.....</i>	196
IV.3 - Conclusões.....	204
CONSIDERAÇÕES FINAIS.....	209
BIBLIOGRAFIA.....	225